



◆目次◆

- ・代表高木の【日々是勉強!】
- ・社長を知る! 「なにかや松肇様」
- ・今号の税務トピックス
- ・クレド経営への道 第2回
- ・スタッフコラム 猪俣 優佳
- ・編集後記

いつも九段会計事務所をご愛顧いただき、また九段会計通信をご愛読いただきありがとうございます。
『九段会計通信2014秋号』を配信致します。

二〇一四★秋号

九段会計通信

発行・九段会計事務所
 東京都千代田区九段南4-3-1滝ビル3F
 電話・03-3322-5271

代表高木の【日々是勉強!】

九段会計事務所 代表 税理士 高木 功治

○カロリーコントロール
 すっかり日も短くなり、この原稿を書く度に季節の移り変わりを感じます。暑からず寒からず、何より、おいしい秋刀魚を食べながら一番好きな季節の秋を感じています。

40代半ばともなると、みんなが集まれば必ず健康の話題が出ます。私は食べるとすぐ太ってしまうのでウィークデーの朝食を抜いているのですが、「絶対体に良くない」とか「朝はいくら食べても大丈夫だよ」とか、色々な人がアドバイスをしてくれます。それに従い、というか本当は食べたたくてしょうがないので朝食を取ったりしましたが、やはりブクブクと太ってしまいます。

本当は運動をすれば良いとは分かっているものの、ランニングマシンで走った時の消費カロリーを見てビックリした経験があり、こんな苦しいなら食べない方がはるかに楽だなと考えるようになってしまいました。

とは言うものの、年々基礎代謝もプリウスの様に燃費が良くなり、また「食べちゃいけない」というストレスから食欲が以前にも増して強くなっているため、やはり運動するしかないなど考えを改めました。



代表 税理士・高木 功治

そこで先日「KRC(九段ランニングクラブ)」を何年かぶりに再開し、皇居一周(5km)を歩く程度のジョギングで走ってきました。KRCは数年前に数回開催しただけで休眠状態でしたが、ランニングが趣味の山岡君が入社した事もあり、この度再開に漕ぎ着けました。再開第一回目は、山岡監督と入社後一番太ってしまった本田君と私の三人でのスタートとなりました。本田君に至っては、飲み会の時に半ば強引に「パワハラで「はい」と言わせた様なものですが、終わってみれば、体重を支えているだけでも辛いだろう本田君の足が5kmのランニングに耐えませんでした。私も数日間足はダルさが残りましたが、それでも走り終わった後の充実感は気持ちよいものでした。結局その日もビールで乾杯となり、カロリーを考えるとプラスマイナスでプラスだと思いますが、筋肉を付けて基礎代謝が増えるから良しとしようと自分に言い聞かせています。KRCにご興味のある方はお声かけください!

第16回

社長を知る!

九段会計事務所 遠藤 洋輔

猛暑も過ぎ去り、秋風が香るいい気候になってきました。今回で16回目を迎えました『社長を知る!』を担当します、新人の遠藤と申します。

今回インタビューさせていただくのは埼玉県坂戸市で飲食店を営む【有限会社松とし】松山肇之社長です。

有限会社松とし様が営む「なにかや松肇」は、自慢の肉料理を中心に、社長自らが釣りあげた新鮮なお魚が味わえる飲食店で、社長の気さくなお人柄があらわれた癒しの名店です。

——まずはなぜ企業をしようとしたのか教えてくださいいただけますか?

松山社長「ちょうど36年前に商売を始めたんですよ。」

もともと肉屋を先代から引き継ごうとしていたんですけど、理由があつて食堂を始める事になりまして、そこから1年間修業をして今の店を始めたつてというのがきっかけですね。

——肉屋から突然食堂に変わり、当時相当苦労されたんじゃないですか?

松山社長「肉屋をやっていたので肉に関する知識はあつただけで、魚の知識がまったくなくて、何をしたらいいかが分からなかったんですよ。例えばエビフライの揚げ方とかもわかんなくてね。普通に揚げると海老が丸くなるんですよ。だから、てんぷら屋さんとかたぐさんの店を回ってどんな工夫をしているのか研究しましたね。それぐらいならよかつたんだけど、当時は年上の従業員を雇ってしまって、その従業員は言う事を何も聞いてくれなかつたんですよ。それが大変で当時は先代を憎みましたね。だから当時よく商売できたなと思いますよ。(笑)

——どうやって乗り越えてきたんですか?

松山社長「乗り越えたというか、苦労があるなんてことは当たり前な訳ですよ。自然に置き換

えて考えると分かりやすく、太陽が出てれば日陰が出来ますよね?経営も同じです。ビジョンがあればそれに対する困難がある。それをどうとらえるかなんですよ。

——それは言っても、あの時はそんなこと思わなかつたね。借金があつたから辞める訳にいかなくて、その借金を返すことしか考えてなかつたから、3年くらいで返し終えて辞めるつもりでした(笑)

でも、借金を返し終えたくらいにはこんな天職はないと思うようになりましたね。

——それはどうしてですか?

松山社長「この商売はお客様の喜んでくれる顔が直接見れるからね。いつのまにか美味しいって言ってくれるお客様の顔を見られることが自分の喜びになつていたんですよ。」



有限会社松とし
松山 肇之社長

——やはりお客様に喜んでもらいたいという想いは会社経営でも大切にしていच्छしやることですか？

松山社長——そうですね。お客様にどうやって喜んでもらえるかを考える事が仕事であり、喜びです。ただ、そのプロセスが大事だと考えています。

店は舞台で役者の俺が踊っている姿を見てもらう。要はお客様に食べるまでのプロセスを楽しんで頂き、さらに料理を楽しんで頂くことです。

以前働いていた肉屋の社長に「いいものはいかにいいものに見せるかが仕事だ」と言われたんですが、本当にそういうことですよ。



——今後もスタンスを変えずにお店を続けていかれますか？

松山社長——そうですね。これからもスタンスは変えずにお客様に喜んでもらい、楽しんでもらう。そして社員にも楽しんでもらう。楽しい職場であればそうでない職場に比べると、お客様

に対するサービスも変わってくるし、気持ちも伝わり好循環が生まれてくるわけです。そういった楽しいお店を目指していきます。

——最後に、ぜひ若者に向けて人生のアドバイスをいただけますか？

松山社長——人生において、成長、発展がないのはつまらないから、少しでも成長や発展のある仕事をしてほしいですね。そうするとやりがいも出てくるし人生が楽しくなってくると思いますよ。

例えば、従業員に料理を教えているんですが、その子が魚をさばいて両親に食べさせてあげる、そうすると両親は喜びますよね？さらに喜ぶ両親を見て本人も喜ぶ。また本人が喜んでるのを見て私も喜ぶ。こういう好循環が生まれるんですよ。

でも、ただお金を貰う為だけに働くのであれば成長や発展はないと思いますよ。だから、目的はお金ではなくて、自分のスキルアップであったり、やりがいであったり、目的にしなければいけないわけです。そんなところかな。

——楽しんでもうけようとするの大抵痛い目にあうから、目的をしっかりと持ってほしいですね。

——ありがとうございました。



インタビューを終えて

○インタビューを終えて

誌面の都合上でお話を割愛させて頂いている部分が多いのですが、お話しして頂いた時間すべてが私にとって貴重な時間になりました。

社長が「お客様の喜ぶ顔」を常に考えていらっしゃる事が伝わってきました。私も見習っていきたいと思います。

本当にご多忙中、長時間インタビューにお付き合いいただいた松山社長、本当にありがとうございました。



今号の税務トピックス

九段会計事務所 税理士 分田 真

相続税の改正ポイント

平成27年1月1日以後の相続開始分から、相続税の計算について4つの改正があります。この改正について、再度確認しましょう。

① 基礎控除の引下げ

基礎控除額を超える遺産を相続等により取得した場合には、相続税を申告します。この基礎控除額が次のように引下げられます。

〔改正前 (平成26年12月31日) 〕

5,000万円 + (1,000万円 × 法定相続人の数)

〔改正後 (平成27年1月1日) 〕

3,000万円 + (600万円 × 法定相続人の数)

② 最高税率引上げ

税率が変動し、最高税率が55%へと引上げられます。次の場合、税率が上がります。

2億円超〜3億円以下

改正前40% ↓ 改正後45%

6億円超

改正前50% ↓ 改正後55%

相続税額の早見表 (平成27年1月1日相続～)

(単位: 万円)

遺産額	相続税	配偶者あり			配偶者なし		
		子1人	子2人	子3人	子1人	子2人	子3人
4,000万円 総額		0	0	0	40	0	0
	軽減後*	0	0	0			
5,000万円 総額		80	20	0	160	80	20
	軽減後*	0	0	0			
7,000万円 総額		320	225	160	480	320	220
	軽減後*	0	0	0			
9,000万円 総額		620	480	400	920	620	480
	軽減後*	0	0	0			
1億円 総額		770	630	525	1,220	770	630
	軽減後*	0	0	0			
1.5億円 総額		1,840	1,495	1,330	2,860	1,840	1,440
	軽減後*	0	0	0			
2億円 総額		3,340	2,700	2,435	4,860	3,340	2,460
	軽減後*	668	540	487			
3億円 総額		6,920	5,720	5,080	9,180	6,920	5,460
	軽減後*	3,229	2,669	2,371			
5億円 総額		15,210	13,110	11,925	19,000	15,210	12,980
	軽減後*	7,605	6,555	5,962			
7億円 総額		24,500	21,740	19,770	29,320	24,500	21,240
	軽減後*	12,250	10,870	9,885			
9億円 総額		34,500	30,870	28,770	40,320	34,500	30,240
	軽減後*	17,250	15,435	14,385			
10億円 総額		39,500	35,620	33,270	45,820	39,500	35,000
	軽減後*	19,750	17,810	16,635			

*軽減後とは、相続税の配偶者控除を最大限適用した場合の相続税額の合計額を指す。

③ 未成年者や障害者の控除額引上げ

(1) 未成年者控除額

20歳までの1年につき

改正前6万円 ↓ 改正後10万円

(2) 障害者控除額

85歳までの1年につき

改正前6万(特別障害者12万) ↓ 改正後10万(特別障害者20万)

④ 小規模宅地等の特例対象面積の引上げ

被相続人又は被相続人と生計が一緒であった親族が住んでいた土地等について、評価額を8割減額できる面積が240㎡から330㎡に拡大されるなど、一定の改正がなされます。

九段会計では、税制改正を踏まえ資産税関連のセミナーと無料個別相談会を随時開催しております。今現在だけではなく、将来の相続について、ご心配やご興味がある方は、いつでもお問合せください。



税理士・分田 真

クレド経営への道 第2回

九段会計事務所 矢合 真弓

前回の季刊誌から約2か月、ようやく弊所のクレドの文言が完成しました！これから印刷して実際に持ち歩きながら浸透させていきたいと思えます。

クレドの作成にあたり、想像以上に時間がかかりました。それと同時に、言葉の大切さや言葉にすることの難しさを改めて感じました。

週会議ですつと議論し続け、ようやく決まったミッションは『経営支援でお客様の夢をサポートし日本を笑顔に！』です。お客様の夢をサポートするため、全力で頑張っていきます！

クレドは、ミッション・ビジョン・バリューの3つで構成されます。ミッションは何のために仕事をするのか、ビジョンは何を目標に仕事をするのか、バリューはどんな基準で行動するのか、です。

経営理念や経営方針などを掲げている企業様は多いと思いますが、ミッションとバリューが混ざってしまっていて、目的と行動指針が分りづらくなっているケースもあるかと思えます。クレドを作りながら実感したことは、クレドがあると、指摘しやすくなる、ということですね。

例えば、下のスタッフに注意する際、クレドが無い場合は、「自分の価値観だということすべきだと思っただけ、本当にいいのかな」と迷いが出ます。

しかし、クレドがあることで、「クレドのこの考え方はこうなんだから、やっぱりこうすべきだよね」と堂々と言えます。

また、評価基準も楽になります。何もない状態だと、歩合などで数値化できていない部分は経営者若しくは上司の裁量になり、なぜ自分がこの給料か分からず、勝手に不満を持つケースが出てくると思えます。

しかし、クレドに基づいているかどうかは基準になると、本人の納得感が出てきます。なかなか従業員にはわからないと思いますが、従業員に給料を払って不満を持たれるのは経営者にとって非常に辛いところだと思います。

まだ導入したてなのでブラッシュアップが必要ですが、組織がまとまってきた実感が出てきました。トップダウンではなく皆で作ったクレドなので、事務所だけでなく、スタッフ一人一人が成長し、個人の幸せと事務所の幸せ、もちろんお客様の幸せのため、今まで以上に頑張っていきたいと思えます。



マネージャー・矢合 真弓

自計化のすゝめ

九段会計事務所 猪俣 優佳

今回のコラムのタイトルである「自計化」とは「顧問先である企業様ご自身で会計ソフトに必要データを入力して頂くこと」を言います。それを勧めるなんて、なんて面倒なことと言いつつ……と思われた方もいらっしゃるかと思います。その通りです。現在弊社に入力からお願ひされている顧問先様ですと、ものすごい負担に感じることと思います。今回のコラムではそのような方に、自計化のメリット・デメリットと最新の便利ソフトのことまでお話していきたいと思えます。

よく自計化を始められる際に耳にするのが「簿記の知識がないから不安」という声です。しかし、会計ソフトも日々進化しており、入力する際に必要なのは「日付」「金額」「摘要」「科目」のたった4つだけになっております。「日付」と「金額」は領収書通りを入力すればよく、「摘要」は購入したお店の名前等を書けばOK。問題は「科目」ですが、これも私が自計化指導させて頂いた方は大概数ヶ月もすれば慣れてしまわれる方がほとんどです。例えば、電話代は通信費、ガス代は水道光熱費、原材料を購入したら仕入、外部の人に何か頼んだら外注費——と、割と馴染みやすい

ものが多いのですんわり覚えてしまわれる方が多い印象です。自計化導入については特に身構えることがないと感じて頂けたでしょうか？

では次に、自計化を導入するとどんなメリットがあるのでしょうか。

一番はご自身で入力されるために現在の経営状況がすぐにわかるということです。例えば今月の利益がすぐ知りたいという時に、その場ですぐに結果を見ることが出来ます。

また、第三者が入力するより実際にそのお金を動かしている方が入力することで不明点が少なくなるため、不明な入金や処理のミスが減ります。お金の流れがわかるようになる事で今後の業績見通しを立てたり、資金繰りの状況を把握できるようになったりということもメリットとして挙げられると思います。一方で作業量が増えてしまうという点が一番のデメリットとなります。自計化の一番の目的は、ご自身で入力することにより、生きている会計データを経営に生かすこと。それができないのであれば、自計化の導入は見送られた方が良くもありません。

最後に、自計化を導入してみたいけど、やっぱり面倒なのは...と思われる方に、強力な支援ソフトが出始めているので、そのご紹介をしたいと思います。

1つは「マネーフワード」というソフト、もう1つは「Free」というソフトです。

これらのソフトは銀行やクレジットカードの情報を登録すると自動的に情報を収集し、自動で入金情報を基に記録してくれます。「摘要」から「科目」もある程度予測してくれ、一度「摘要」に「科目」を登録すると、以降はその「科目」に自動振り分けしてくれます。

どちらのソフトも使用するには月額料金が掛かってしまいますが、無料プランが完備されていますので、気になった方はまず無料プランをお試しされることをお勧めいたします。

一言「自計化」と言っても、企業様の規模や何に重きを置くかといったところで、導入された方が良い方・悪い方様々だと思います。ただ、今回のコラムを読んで頂き、導入してみたい！という気持ちを持って頂いた方は、是非手を挙げてみて下さい。自計化のメリットを最大限感じて頂けるよう、弊社でもサポートしてまいります。



九段会計・猪俣 優佳

〈編集後記〉

九段会計事務所 田中 祐基

地震・雷・火事・「おやじ」...?

怖いものの代表を表す言葉として知られている「地震・雷・火事・おやじ」。父親ということも天災のように怖い存在であることを表現しているようにも思えますが、実はこの「おやじ」とは父親のことではなく台風のことらしいのです。昔は台風という言葉がなく、代わりに「大山風(おおやまじ)」と呼ばれていて、それが転じて父親(おやじ)と言われるようになったそう。(明確な文献はないので諸説あるそうです。ちなみに台風という言葉ができたのは1956年。)

今年も大きな台風がいくつも来ましたが、やはりどんなに怖い父親も天災には敵わないのですね...。



九段会計・田中 祐基

企画・デザイン・試作から筐体設計まで
総合的な開発業務を行っています。

工業力学
から生まれた
高性能オーブナー
オリジナル製品

楽しく! 便利に!
簡単に!

イ・ソフト
[eg]

こだわりの形に

unlimit 有限会社 アンリミット・ジャパン

〒206-0014 東京都多摩市名田 1154-1 多摩ファイブプラザビル2F
TEL 042-355-7110 FAX 042-355-7118
http://www.unlimit-j.co.jp

耐熱ウィンドウフィルムで窓からエコをはじめましょう。

COOLING WINDOW FILM 上手に節電

夏は涼しく!
冬は暖かい!

魔法瓶効果で冷暖房費を大幅削減

省エネルギー効果 約19~25%
体感温度低減効果 約5~8℃
CO₂削減効果 約1.8~2.5t

株式会社 Bロケッツ 担当: 小林
〒143-0026 東京都大田区西馬込1-1-9 平井ビル1F

TEL 03-3772-8425
FAX 03-3772-8426
携帯 080-1065-4919
E-MAIL blkoji@msn.com
koji4919@docomo.ne.jp

ilo
伊倉総合法律事務所
IKURA LAW OFFICE

あらゆる場面でお客様を第一に考えます
AT YOUR SIDE

伊倉総合法律事務所は、あらゆる場面でお客様を第一に考える“AT your side.”の精神のもと、お客様に優れた価値を提供し続けたいと考えております。

TEL 03-5632-9942
FAX 03-5122-4930
Mail ikurap@47-01.jp

これさえ知っておけばOK!
プライバシーマーク
取得ガイドブック

まずは
ご連絡ください

コンサルタント紹介
池田 昌史
株式会社エム・ソフト 取締役
情報セキュリティマネジメントシステム 統括責任者
プライバシー・コンプライアンス 統括責任者
コンサルタント 情報セキュリティ

株式会社エム・ソフト
資本金 2,000万円
設立 2005年4月13日
代表取締役 池田 昌史
所在地 東京都豊島区西池袋3-46-3 大塚セントコアビル6階
従業員数 50名
プライバシー 0120-966-831
電話 03-5962-1231
FAX 03-5962-1232
事業内容 情報セキュリティに関するコンサルタント業務
個人情報保護法対応システム構築
情報セキュリティ検定1級

お問い合わせ
株式会社エム・ソフト
情報セキュリティコンサルティング事業本部 東京都豊島区西池袋3-46-3 大塚セントコアビル6F
0120-966-831
pmark-consult@aim-soft.co.jp

お米の生パスタ工房
かくれん穂

毎日お店のバスタマシで、
1つ1つ丁寧に米の生穂を
手作りしています。
ヘルシーで腹持ちが良く、
ふりふりツルツルもちもちの
新食感♪
パスタ390円から!

東京都荒川区町屋2-2-20
斉藤ビル2階
(千代田線町屋駅徒歩1分)

中央物流有限会社

物流であたのニーズにお応えします。

- ・一般貨物自動車運送事業
- ・産業廃棄物収集運搬事業
- ・倉庫事業(保管・荷役)
- ・引越、移転作業等

〒208-0023
東京都武蔵村山市伊奈平2-75-3
電話:042(520)2636
FAX:042(520)2635

みなさん「いちおし!」の
日本酒を教えてください!

最大級の日本酒データベース
日本の味酒々想々 (ささそうそう)



日本の味プロジェクト 酒々想々
蔵元さんも参加しています!

<http://www.jp sake.info/>

とうきょうあぐりん since 2011

錆びない凍結防止剤
NANRUナンラ (特許品)



他社製品より優れた防錆性!
詳細はホームページをご覧ください
<http://tokyo-agrin.com>

株式会社東京マテリアル
東京都台東区千束 2-33-8
TEL:080-7992-2332 専用ダイヤル
03-3876-0561 臨時ダイヤル

...本当に **チェンマイ** が
そんなに **良い所** なの!?

以前からリタイア後のロングステイ先として人気のチェンマイですが、近年では「組合旅行」や「社員旅行」でも人気になってきています。
3連休があれば、象に乗り、首長族と出会い、トラに触り、夜は宴会をし、タイ式マッサージで疲れを癒す...という旅が往復の飛行機代も6万円台からあります。



選ばれる5つの魅力

- ・物価が安い! (日本の3-5分の1程度)
- ・700年以上の歴史を持つ!
- ・食事が美味しい!
- ・自然が豊かで、動物が多い!
- ・美人が多い!



ホームページ <http://thai-baan-chiangmai.com>
ブログ <http://blog.thai-baan-chiangmai.com>
フェイスブック <https://www.facebook.com/baan Chiangmai555>
Eメール baan Chiangmai555@gmail.com

プライベート観光なのにリーズナブル
チェンマイを日本語でご案内する
『Baan ChiangMai(バーン・チェンマイ)』



今号もご愛読くださいま
してありがとうございました。
広告掲載ご希望の方は
お気軽に弊社までご連絡
ください!

Follow me !!



@Kudankaikei

Like me !!



「九段会計事務所」